



Molenvelddwarsstraat 8

1761 BZ Anna Paulowna

Vraagprijs
€ 489.000 k.k.

Welkom bij

Van Lierop Adviesgroep

ONZE OPENINGSTIJDEN

Maandag tot en met vrijdag
van 8.30 uur tot 12.00 uur en
van 12.30 uur tot 17.00 uur

Langs deze weg willen wij u, vooral ook namens de verkoper, bedanken voor uw belangstelling. U zult begrijpen dat het verkopen van een woning net zo spannend is als het kopen van een woning. Wij stellen het dan ook op prijs dat u ons laat weten wat u van de woning vond, ook als u besluit niet verder te gaan met de aankoop.

Van Lierop Adviesgroep is al sinds 1951 specialist op het gebied van diverse financiële diensten en sinds 2023 voor de makelaardij operationeel vanuit 2 vestigingen waarmee wij de gehele Noordkop kunnen bedienen.



VESTIGING BREEZAND

Wijdenes Spaansweg 55
1764 GK Breezand

+31 (0)223 - 52 12 34

makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl



VESTIGING SCHAGEN

Pand Raak, Laan 21
1741 EA Schagen

+31 (0)223 - 52 12 34

makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl

ONZE DIENSTEN



Wilt u eens praten over één van onze diensten?

Wij komen graag bij u op bezoek.



**Verkoop woningen en
bedrijven**



**Verhuur woningen en
bedrijven**



**Taxaties wonen
en bedrijven**



**Aankoop wonen
en bedrijven**



Nieuwbouw

Scan de QR code
om meer te weten over
Van Lierop Adviesgroep



Kennismaken met de woning

In de gezellige en moderne wijk "De Sluis" kunnen wij u deze luxe en instapklare twee-onder-een-kapwoning aanbieden uit 2014. De woning zal volledig verduurzaamd worden opgeleverd. Dat betekent geheel gasloos met een nieuwe warmtepomp en 12 zonnepanelen. De aangebouwde garage is kortgeleden omgebouwd tot appartement met een woon- en slaapfunctie en met een eigen toilet. Deze ruimte zou ook prima gebruikt kunnen worden als salon/praktijkruimte of kantoor aan huis.

Een boodschap is hier ook zo gedaan, want u woont hier op letterlijk een steenworp afstand van het winkelcentrum van Anna Paulowna. Ook scholen, kinderopvang, sportclubs en het NS-station met directe verbinding naar Amsterdam zijn vanaf deze woning op korte afstand te bereiken.

BEGANE GROND

De entree is aan de voorzijde van de woning in een hal met meterkast, toilet en trapopgang. De ruime woonkamer heeft veel licht door de grote raampartijen. De luxe open keuken is voorzien van diverse inbouwapparatuur zoals een inductiekookplaat, vaatwasser, oven en magnetron. Extra luxe is het losse spoeleiland met bar en gloednieuwe kokend-water-kraan. Door de openslaande deuren en de grote raampartij in de keuken is het hier ook heerlijk licht en ruim. In de woonkamer zorgt de houtkachel nog voor een gezellig sfeertje en extra warmte. De aangebouwde voormalige garage is omgebouwd tot een klein appartement met een eigen toilet en wastafel.

VERDIEPING

Op de verdieping treft u via de overloop de 3 slaapkamers aan en de ruime badkamer. De badkamer is voorzien van een ligbad, inloopdouche, wandcloset en wastafelmeubel met opbergkast.

ZOLDER

Via een vlizo-trap komt u op de bergzolder met verrassend veel ruimte en de warmtepomp-opstelling. De warmtepomp wordt aangestuurd door de 12 zonnepanelen, hierdoor zal de woning geheel gasloos zijn. Hier kunt u nog jaren vooruit met lage energiekosten.



Woonoppervlakte

135 m²



Kamers

5 stuks



Perceeloppervlakte

249 m²



Bouwjaar

2014



Soort woning	Eengezinswoning
Bouwworm	Bestaande bouw
Type woning	2-onder-1-kapwoning
Inhoud	540 m ³
Overige inpandige ruimte	10 m ²
Gebouwgebonden buitenruimte	-
Verwarming	Warmtepomp, houtkachel
Isolatie	Volledig geïsoleerd
Energielabel	A

Bijzonderheden

- Warmtepomp 2024
- Volledig geïsoleerd
- 12 zonnepanelen 2024
- Kantoor/praktijkruimte op de begane grond
- Luxe moderne keuken met spoeliland
- Extra houtkachel in de woonkamer voor de sfeer en extra ruimte



MEER WETEN?

SCAN DE QR-CODE MET JE TELEFOON

Op onze website vind je de matterport en een volledig 3d beeld van het huis in

Molenveldddwarsstraat 8

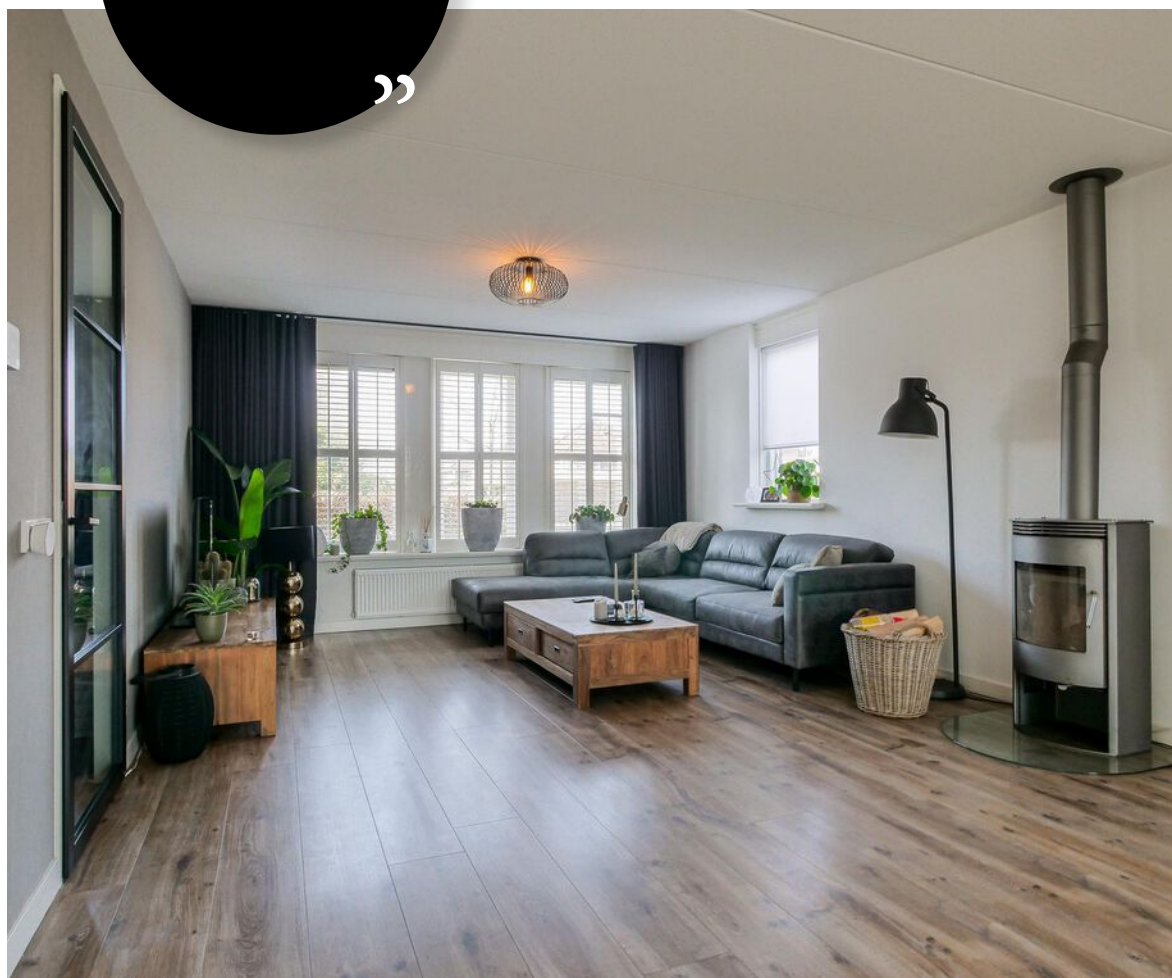


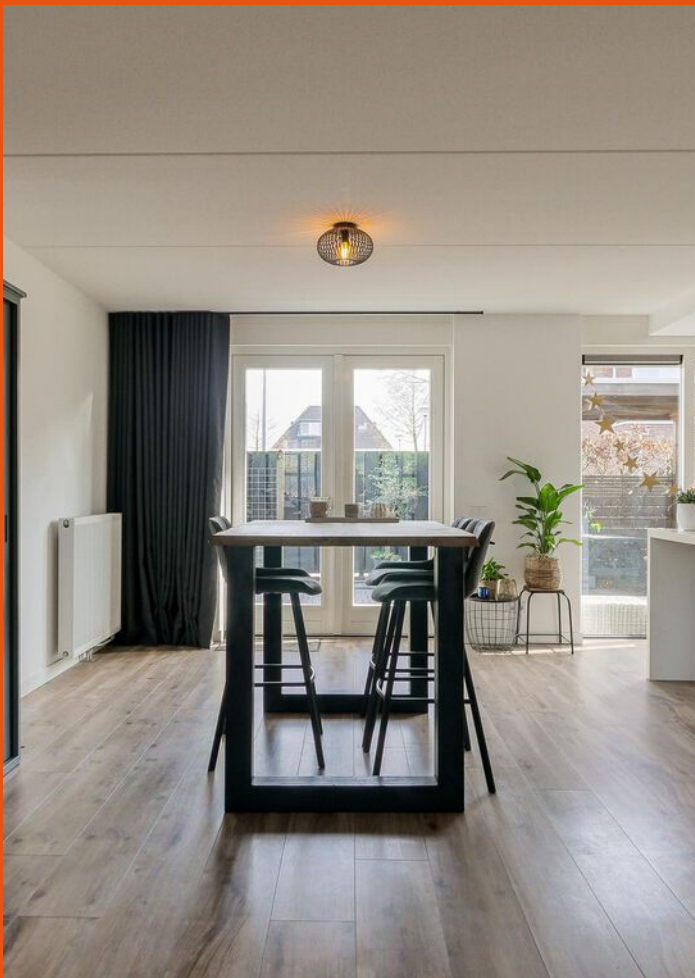


“

*Ruime living met
een heerlijke
houtkachel*

”





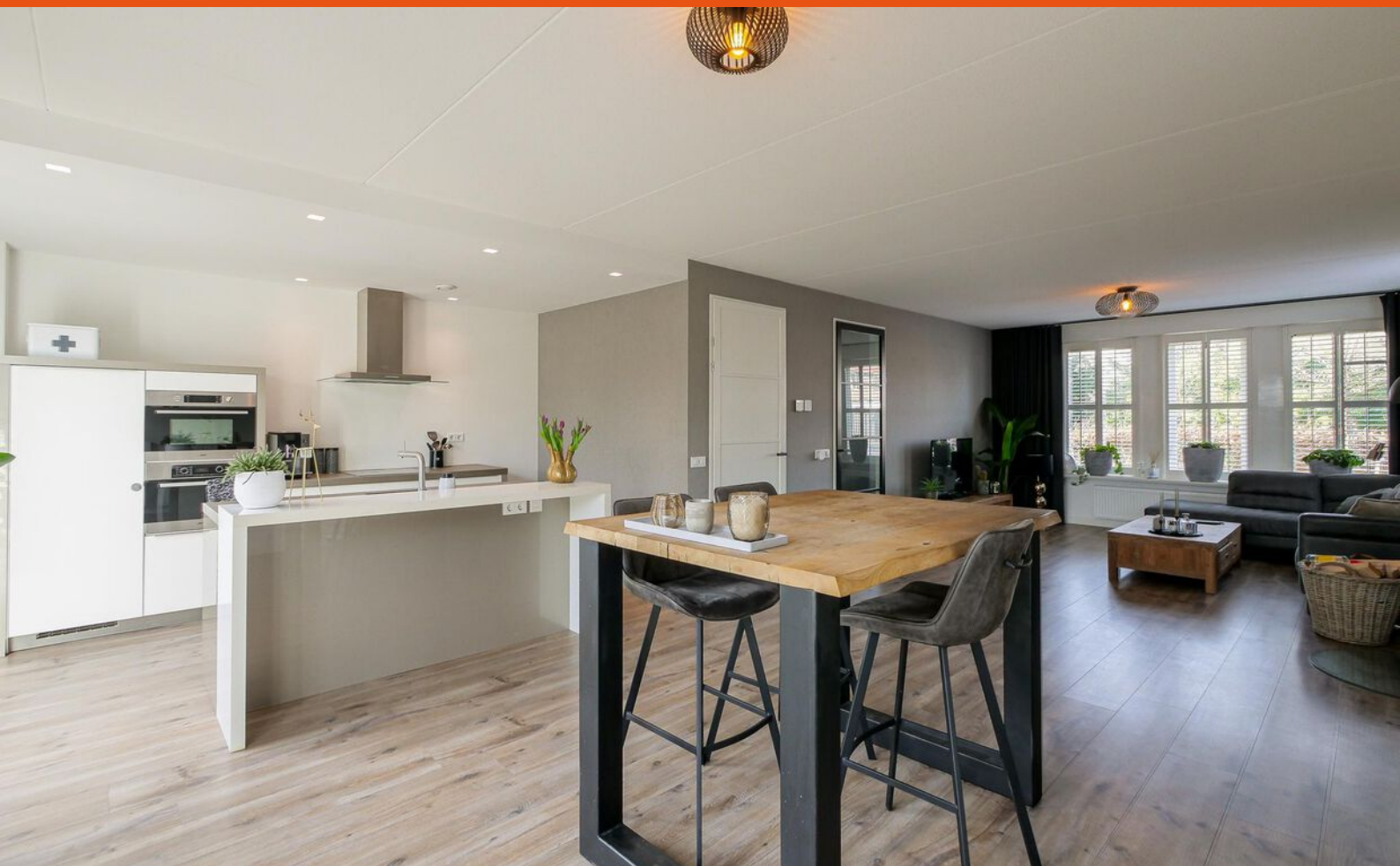


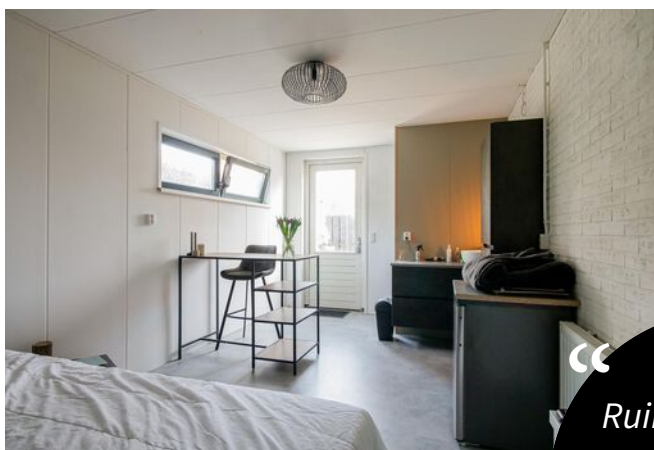
“

*Tijdloze keuken
met spoeleiland
en bar*

”

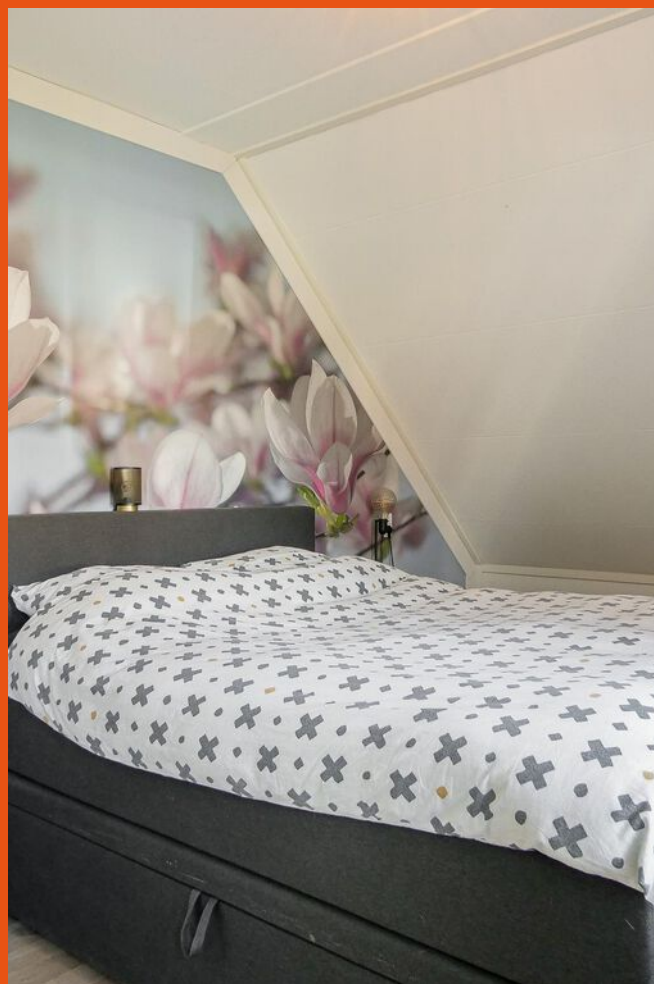
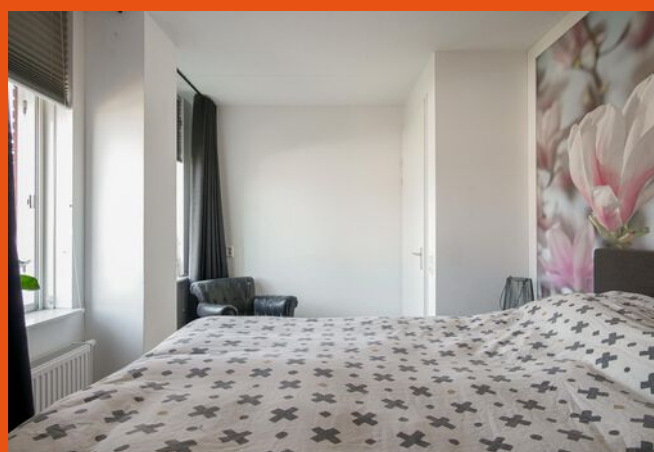






“ Ruimte beneden
voor slaapkamer,
praktijkruimte of
uw hobby ”



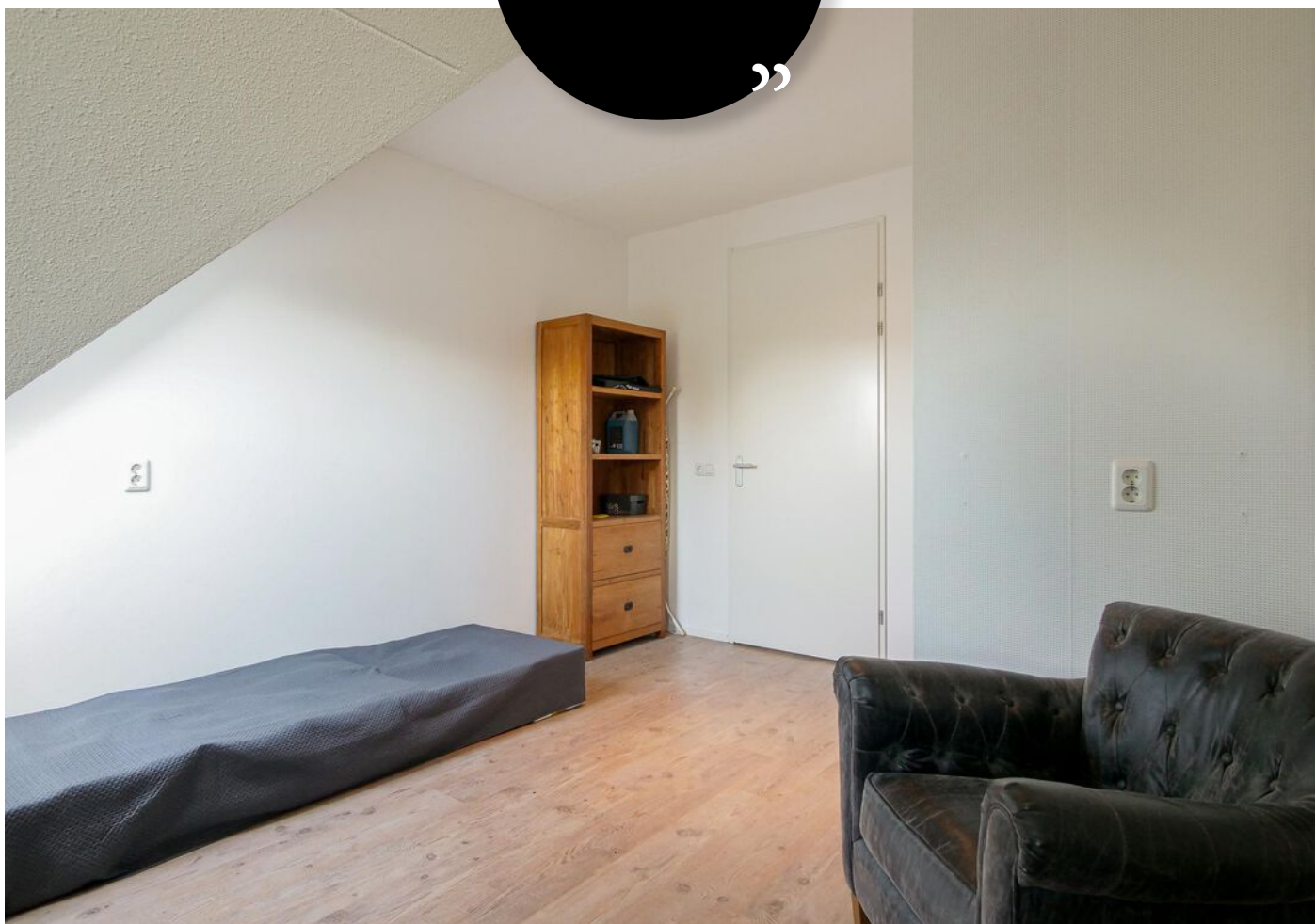




“

*Ruime slaapkamer
met
veel lichtinval*

”













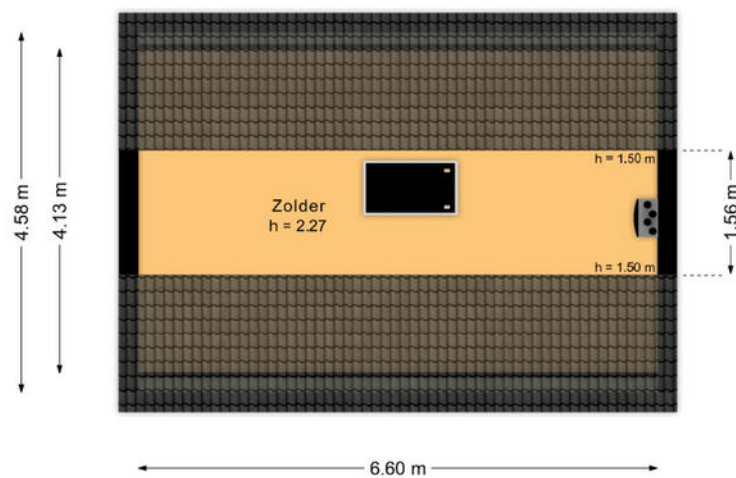
Plattegrond

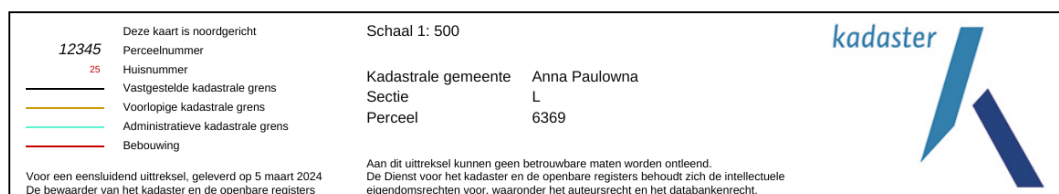


Plattegrond

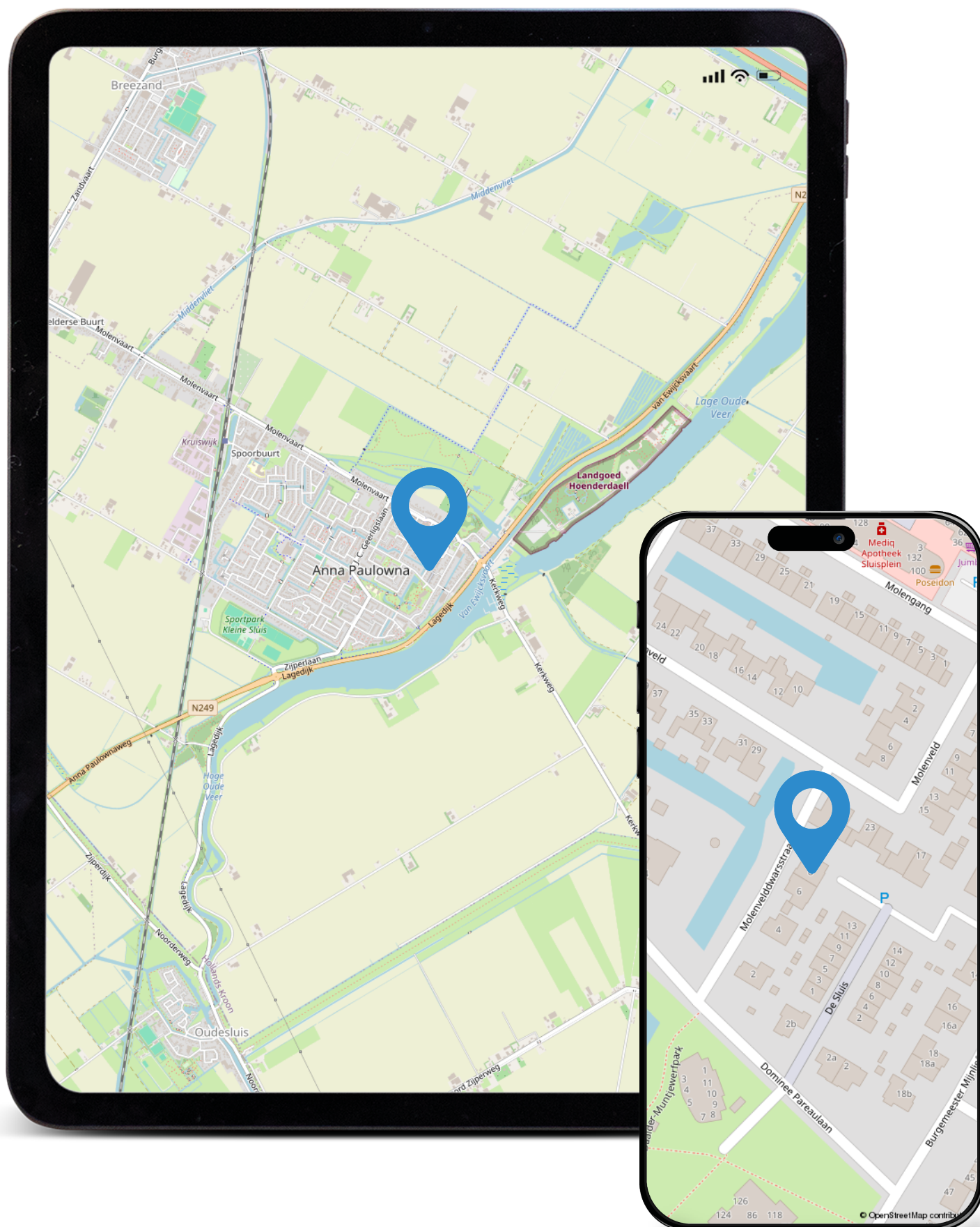


Plattegrond





Locatie op kaart



Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
Woning - Interieur			
Houtkachel	X		
Verlichting, te weten			
- inbouwspots/dimmers	X		
- opbouwspots/armaturen/lampen/dimmers	X		
- losse (hang)lampen		X	
(Losse)kasten, legplanken, te weten			
- Losse witte kast in de slaapkamer	X		
- Badmeubel en hogekast in de garage		X	
Raamdecoratie/zonwering binnen, te weten			
- gordijnrails		X	
- overgordijnen		X	
- vitrages	X		
- rolgordijnen	X		
- jaloezieën	X		
Vloerdecoratie, te weten			
- laminaat	X		
Woning - Keuken			
Keukenblok (met bovenkasten)	X		
Keuken (inbouw)apparatuur, te weten			
- kookplaat	X		
- afzuigkap	X		
- combi-oven/combimagnetron	X		
- koel-vriescombinatie	X		
- vaatwasser	X		
- Quooker	X		
Woning - Sanitair/sauna			
Toilet met de volgende toebehoren			
- toiletrolhouder	X		
- fontein	X		
Badkamer met de volgende toebehoren			



Lijst van zaken

	Blijft achter	Gaat mee	Ter overname
- ligbad	X		
- douche (cabine/schermb)	X		
- wastafelmeubel	X		
- toiletkast	X		
- toilet	X		
- toilethouder	X		
Woning - Exterieur/installaties/veiligheid/energiebesparing			
(Voordeur)bel	X		
Screens	X		
Zonnepanelen	X		
Warmwatervoorziening, te weten			
- Warmtepomp met ingebouwde warmwatervoorziening	X		
Tuin - Inrichting			
Tuinaanleg/bestrating	X		
Beplanting	X		
houten pilaren plus bloembakken(er bovenop)		X	
Tuin - Verlichting/installaties			
Buitenverlichting	X		



ONS TEAM



FRANK VAN LIEROP | Register Makelaar & Taxateur

Naast directeur en makelaar, vooral veel bezig als Taxateur Bedrijfsmatig Vastgoed. Daarnaast ken ik de regio en de mensen die hier wonen erg goed en sta ik voor aan- of verkoop van een woning altijd voor u klaar.

REMKO BOGAARDS | Register Makelaar & Taxateur

Sinds 1999 sta ik voor de klant klaar om hen te begeleiden met de aan- of verkoop van hun woning. Als taxateur ken ik bijna elke woningtype in de regio. We hebben een groot werkgebied waar wij u van dienst kunnen zijn.



TIMO KOK | Vastgoedadviseur

Naast binnendienstmedewerker, kunt u mij ook vinden in de buitendienst. Zo begeleid ik u graag met verkoopgesprekken van nieuwbouw of bij een bezichtiging bij één van onze beschikbare woningen.

JENS OORD | Kandidaat Register Makelaar

Als makelaar kom ik graag bij u langs voor een waadebepaling of leid ik u rond in één van onze beschikbare woningen. U kunt mij ook tegenkomen bij een taxatie voor uw woning.



SANNE WEERDEN | Assistent makelaardij

Voornamelijk zorg ik ervoor dat de makelaars en taxateurs worden voorzien van alle benodigdheden om hun werk zo goed mogelijk uit te voeren. Daarnaast ben ik het eerste aanspreekpunt voor binnenkomende telefoon en e-mailverkeer.



Aanvullende informatie

Informatie

De door Van Lierop Adviesgroep en verkoper verstrekte informatie moet uitsluitend worden gezien als een uitnodiging tot nader overleg c.q. het uitbrengen van een bieding.

Een bieding uitbrengen

Wanneer u geïnteresseerd bent in de woning, kunt u een bieding uitbrengen via move.nl of direct aan ons kantoor. De makelaar zal deze bieding dan voorleggen aan de verkoper. Let op: pas wanneer de verkoper een tegenvoorstel doet, bent u officieel in onderhandeling met elkaar! Voorbehouden (bijvoorbeeld voor het verkrijgen van financiering en/of NHG) dienen expliciet bij de bieding te worden vermeld. Als u een bieding hebt gedaan, krijgt u van ons, na het onherroepelijk worden van de koop, een kopie van het biedlogboek via move.nl

Bouwkundige keuring

Als koper heeft u de mogelijkheid een bouwkundige keuring uit te laten voeren. Bij het maken (en accepteren door de verkoper) van het voorbehoud van de bouwtechnische keuring werken wij uiteraard mee aan deze keuring. Er wordt wel een termijn afgesproken tot wanneer u gebruik kunt maken van dit voorbehoud. Indien u geen bouwtechnische keuring laat uitvoeren vermelden wij dit expliciet in de koopovereenkomst.

Hypotheek

Het is verstandig zo spoedig mogelijk, mede gelet op eventueel op te nemen ontbindende voorwaarden bij uw bieding, uw hypotheaire mogelijkheden door een erkende hypotheekadviseur te laten toetsen. Ter bepaling van uw keuze op het gebied van de vele hypotheekmogelijkheden kunt u een vrijblijvend gesprek aanvragen met een van onze hypotheekadviseurs bij Van Lierop Adviesgroep. Zij zijn onafhankelijk en kunnen bij alle banken terecht voor het uitbrengen van een passende hypotheekofferte.

Koopovereenkomst

Nadat koper en verkoper het mondeling eens zijn geworden over de koopprijs, de transportdatum, eventuele roerende zaken en de ontbindende voorwaarden stellen wij de koopovereenkomst op, op basis van de modelakte van het VBO. Na het controleren van de conceptovereenkomst zullen koper en verkoper uitgenodigd worden om de koopovereenkomst te ondertekenen. Dat kan bij ons op kantoor, maar het is ook mogelijk om digitaal te ondertekenen vanaf een computer, smartphone of tablet. In

deze koopovereenkomst wordt gebruikelijk een waarborgsom of bankgarantie van 10% van de koopsom opgenomen, welke aan de notaris dient te worden voldaan. Een koopovereenkomst is pas bindend als alle partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend.

Kosten koper

Voor rekening van de koper komen o.a. de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers en indien nodig een tolk. De notariskeuze wordt daarom ook bepaald door de koper. Wij adviseren een notaris te kiezen binnen een straal van 30 kilometer hemelsbreed rondom het aangekochte object. De reden hiervoor is dat de verkoper en diens makelaar graag aanwezig zijn bij de eigendoms-overdracht en dat direct daaraan voorafgaand met koper en verkoper een eindinspectie met meterstandenopname wordt uitgevoerd in het verkochte object. Indien op verzoek van koper toch een notaris buiten deze omgeving wordt overeengekomen gelden de volgende voorwaarden:

- Voor rekening van de koper zijn de kosten van het opstellen van de benodigde volmachten voor verkoper indien verkoper door de afstand niet aanwezig kan zijn bij de overdracht;
- De verkopend makelaar zal in dat geval de inspectie van de woning en de meterstandenopname verzorgen maar niet bij de overdracht aanwezig zijn;
- De door koper en verkoper eventueel verschuldigde kosten zullen door de notaris bij de eigendomsoverdracht tussen koper en verkoper worden verrekend.

Energielabel

Het verplichte energielabel geeft een indicatie van de energieprestatie van de woning. Een kopie van het energielabel is te zien in move.nl en hechten wij aan de koopovereenkomst.

Aansprakelijkheid

Howel grote zorgvuldigheid is betracht bij het samenstellen van deze brochure en (online) advertenties, wordt noch door de eigenaar noch door Van Lierop Adviesgroep enige aansprakelijkheid aanvaard voor de juistheid van de vermelde gegevens. Naast de meldplicht van de verkoper, geldt ook een onderzoeksplicht voor de koper. Wij adviseren u dan ook een VBO aankoopmakelaar in te schakelen om u te ondersteunen. Kijk op www.vbo.nl voor een VBO makelaar in de buurt.



Meest gestelde vragen

1. Wanneer ik de vraagprijs bied moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper beslissen of hij het bod wel of niet aanvaardt of een tegenbod doet. Deze kan dan ook boven de oorspronkelijke vraagprijs liggen.

2. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze op je bod reageert door een tegenbod te doen of door expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken. In onderhandeling zijn wil ook niet zeggen dat de verkoper aan jou moet verkopen.

3. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal een verkoper graag willen weten of er meer belangstelling is. De verkopend makelaar zal tijdens deze bezichtigingen wel melden dat er onderhandelingen gaande zijn. De makelaar mag geen uitspraken doen over de hoogte van uitgebrachte biedingen. Dat zou prijsopdrijving en overbieden in de hand werken.

4. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een bezichtiging heb gedaan of als eerste een bod heb uitgebracht?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopend makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopend makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

5. Mag tijdens bezichtigingen of na het uitbrengen van een bod de verkoopprocedure gewijzigd worden?

Ja, als blijkt dat er meer interesse in de woning is dan vooraf ingeschat, of als er meerdere biedingen binnen korte tijd gedaan worden, kan besloten worden dat de verkoopprocedure wijzigt in een Verkoop bij inschrijving. Daarin krijgt dan iedereen die een bezichtiging heeft gedaan de mogelijkheid om eenmalig een eindbod uit te brengen, vaak voor een bepaalde datum.

6. Als ik bij een verkoop bij inschrijving het meeste geboden heb, moet de verkoper dan aan mij verkopen?

Nee, een bieding bestaat uit meerdere onderdelen. De voorbehouden die op een bieding rusten kunnen soms zwaarder tellen dan het bedrag. Een verkoper behoudt zich altijd het recht voor om zelf het winnende bod uit te kiezen en wel of niet te accepteren. Als bieder krijg je naderhand altijd inzicht in het biedlogboek via move.nl.

7. Waarborgsom of bankgarantie?

Het is gebruikelijk dat een koper uiterlijk 7 weken na de mondelinge overeenkomst een waarborgsom stort op de rekening van de notaris. Deze waarborgsom bedraagt 10% van de overeengekomen koopsom. In de praktijk wordt deze waarborgsom vaak vervangen door het stellen van een bankgarantie door de financiële instelling welke de hypotheek verzorgt. Vraag uw hypotheekadviseur goed naar de mogelijkheden en eventuele kosten.

8. Wat houden de 3 dagen bedenktijd precies in?

De wettelijke bedenktijd is vastgesteld op 3 dagen. In deze periode kan koper de koop zonder opgaaf van redenen ontbinden. De bedenktijd gaat in zodra een kopie van de koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. Dat geldt ook als dit digitaal is gestuurd. De bedenktijd kan soms langer duren dan 3 dagen als deze zou eindigen op een zaterdag, zondag of erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De VBO-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

9. Valt makelaarscourtage ook onder 'kosten koper'?

Nee, de courtage voor de verkoopmakelaar wordt door de verkoper betaald. Onder Kosten Koper vallen:

- de overdrachtbelasting (0%, 2% of 10,4% van de koopsom)
- Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in het Kadaster.

Hiernaast kunnen er ook notariskosten zijn voor het leveren en inschrijven van de hypotheekakte of, indien nodig, voor een tolk. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage van de aankoopmakelaar wel voor rekening van de koper.

10. Mag de verkopend makelaar de woning ook taxeren voor een hypotheekaanvraag?

Nee, dat zou belangenverstrengeling zijn. Uw aankoopmakelaar mag de woning daarom ook niet taxeren. Voor een onafhankelijk taxateur in de regio kunt u het beste kijken op www.vbo.nl.



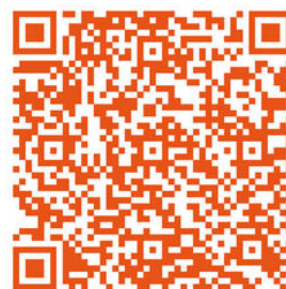


Gratis waardebepaling

U wilt uw woning verkopen of u bent benieuwd wat uw woning waard is in de huidige markt? Wij bieden u **gratis en vrijblijvend** een waardebepaling van uw woning aan.

Op basis van de woningopname en marktinformatie zal de makelaar de verwachte verkoopopbrengst van de woning inschatten. Let op, een waardebepaling is geen taxatierapport, maar geeft u alleen een indicatie van de verwachte verkoopopbrengst. Tevens zal de makelaar ook onze verschillende verkoopstrategieën met u bespreken en een passende offerte doen.

Voor het maken van een vrijblijvende afspraak; scan de QR code hiernaast.



VAN LIEROP
ADVIESGROEP
MAKELAARDIJ

Volg ons



T 0223-521234

E makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl

W www.vanlieropadviesgroep.nl