



Molengang 228

1761 BW Anna Paulowna

Vraagprijs
€ 290.000 k.k.

Welkom bij

Van Lierop Adviesgroep

ONZE OPENINGSTIJDEN

Maandag tot en met vrijdag
van 8.30 uur tot 12.00 uur en
van 12.30 uur tot 17.00 uur

Langs deze weg willen wij u, vooral ook namens de verkoper, bedanken voor uw belangstelling. U zult begrijpen dat het verkopen van een woning net zo spannend is als het kopen van een woning. Wij stellen het dan ook op prijs dat u ons laat weten wat u van de woning vond, ook als u besluit niet verder te gaan met de aankoop.

Van Lierop Adviesgroep is al sinds 1951 specialist op het gebied van diverse financiële diensten en sinds 2023 voor de makelaardij operationeel vanuit 2 vestigingen waarmee wij de gehele Noordkop kunnen bedienen.



VESTIGING BREEZAND

Wijdenes Spaansweg 55
1764 GK Breezand

+31 (0)223 - 52 12 34

makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl



VESTIGING SCHAGEN

Pand Raak, Laan 21
1741 EA Schagen

+31 (0)223 - 52 12 34

makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl

ONZE DIENSTEN



Wilt u eens praten over één van onze diensten?

Wij komen graag bij u op bezoek.



**Verkoop woningen en
bedrijven**



**Verhuur woningen en
bedrijven**



**Taxaties wonen
en bedrijven**



**Aankoop wonen
en bedrijven**



Nieuwbouw

Scan de QR code
om meer te weten over
Van Lierop Adviesgroep



Kennismaken met de woning

Wellicht een van de meest unieke appartementen aan de Molengang met een bijzonder fraai uitzichtpunt over het Kruiszwijn en de Molenvaart.

Gelegen op de 3e verdieping vindt u dit keurige 3-kamer appartement. Met een ruime woonkamer en een heerlijke zithoek met weids uitzicht.

Achter de voordeur is er de hal met meterkast, toegang tot het balkon, technische-/bergruimte, toilet, badkamer, 2 slaapkamers en de ruime woonkamer met open keuken. De woonkamer is voorzien van meerdere dakramen en een flink kozijn in de punt. De ruime open keuken is modern uitgevoerd en voorzien van diverse inbouwapparatuur zoals een inductie kookplaat, afzuigkap, oven en vaatwasser. De laminaatvloer met vloerverwarming is door de hele woning doorgelegd.

Verder heeft het appartement 2 slaapkamers met beide een dakraam. De grote slaapkamer aan de achterzijde heeft toegang tot het balkon op het zuiden en is ook voorzien van een inbouwkast. De badkamer is volledig betegeld en voorzien van een wastafel, douchehoek en extra radiator. Het toilet is uitgerust met een hangend closet en een fonteintje en is ook volledig betegeld. In de interne bergruimte is de opstelling voor de cv, mechanische ventilatie, vloerverwarming-verdeelunit, aansluiting voor de wasmachine en extra bergruimte.

De externe bergruimte is op de begane grond, tegenover de lift. Hier is meer dan voldoende ruimte voor enkele fietsen en andere spullen om op te bergen.



Woonoppervlakte
66 m²



Kamers
3 stuks



Bouwjaar
2013



Soort woning	Bovenwoning
Bouwworm	Bestaande bouw
Type woning	Appartement
Inhoud	218 m ³
Overige inpandige ruimte	-
Gebouwgebonden buitenruimte	6 m ²
Verwarming	C.v.-ketel
Isolatie	Dakisolatie, muurisolatie, vloerisolatie, dubbel glas
Energie label	B

Bijzonderheden

- Twee slaapkamers
- Dichtbij de winkels
- Weids uitzicht
- Balkon op het zuiden



MEER WETEN?

Scan de QR-code voor een volledige 3D ervaring van de woning.

Op onze website vind je de matterport en een volledig 3d beeld van het huis in

Molengang 228















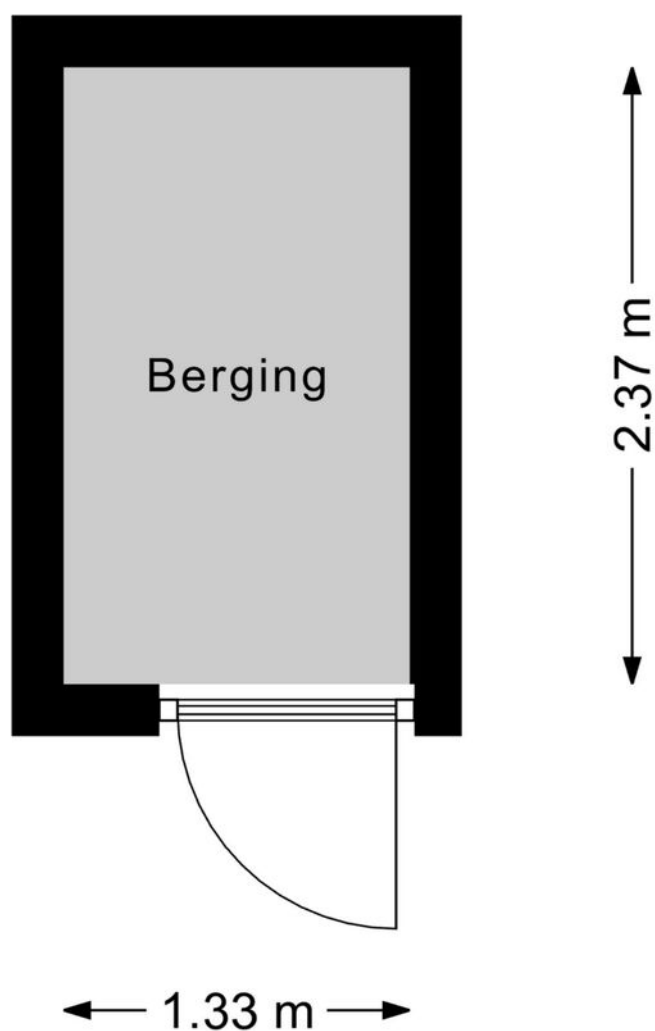




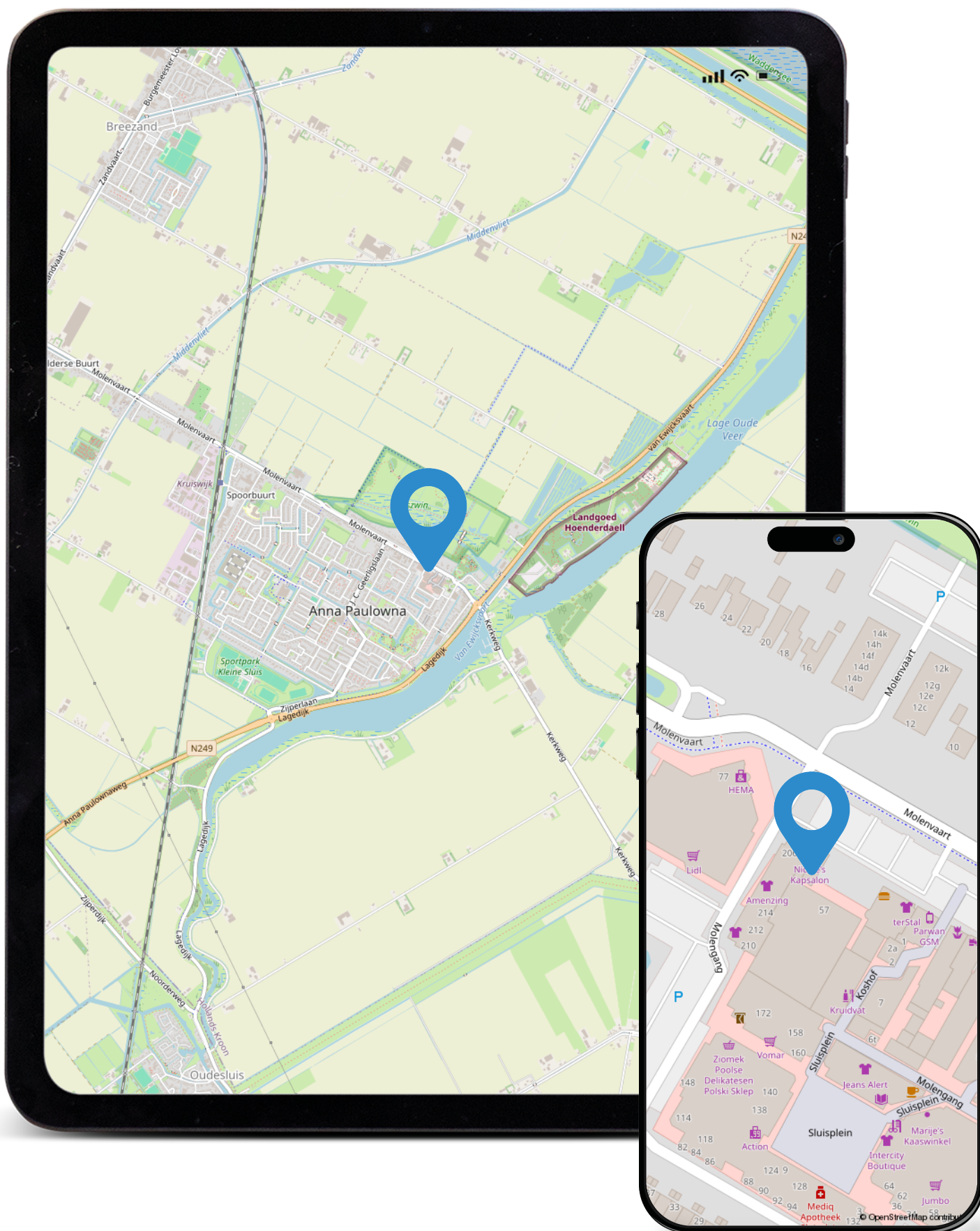
Plattegrond



Plattegrond



Locatie op kaart



Fidus

Met Fidus ga je
zelfverzekerd door het
leven, **dus**.



Fidus Breezand zorgt voor al jouw financiële zaken. Van verzekeringen tot je hypotheek. Of je nu een huis gaat kopen, start als zzp'er of een verzuimverzekering nodig hebt voor je medewerkers. Fidus zorgt dat jij zelfverzekerd door het leven kan.

Wij zijn Fidus Breezand (voorheen Van Lierop Adviesgroep Verzekeringen)

Wij zijn ontstaan door de samenvoeging van meerdere kantoren in heel Nederland. Vanaf nu werken wij onder gezamenlijke naam: Fidus. Zo bieden we je als klant nóg meer expertise op het gebied van particuliere én zakelijke verzekeringen, pensioenen en hypotheek. We adviseren je over financiële producten en diensten van een geselecteerd aantal aanbieders.



Persoonlijk en onafhankelijk advies

Wij hebben een samenwerking met meer dan 150 verzekeraars. Hierdoor hebben wij een breed aanbod aan verzekeringen en kunnen onze adviseurs altijd een passende verzekering voor jou vinden. Hierbij kijken ze altijd naar jouw persoonlijke situatie en maken zij een inschatting van de risico's die jij loopt. Ze zorgen ervoor dat je alleen de verzekeringen afsluit die jij ook echt nodig hebt en die genoeg bescherming bieden zodat jij een zelfverzekerd leven hebt. En als je deze verzekeringen hebt afgesloten, houden onze adviseurs een oogje in het zeil. Ze kijken of jouw verzekeringen up-to-date blijven en of ze nog passen bij jouw huidige situatie. Daardoor betaal jij nooit te veel en ben je altijd goed verzekerd.

- Verzekeringen
- Hypotheken
- Pensioenen
- Leningen

Onze adviseurs

Veel van onze adviseurs zijn verzekeringsadviseurs met jarenlange ervaring in de verzekeringswereld. Zij weten precies wat jij nodig hebt voor een zelfverzekerd leven. Ook werken we met makelaars en hypotheekadviseurs samen. Dus ook wanneer jij jouw huis wilt verkopen of een hypotheek nodig hebt, kun je bij ons terecht. Dus wat jij ook nodig hebt op financieel gebied: onze adviseurs staan voor je klaar!

**FRANK VAN LIEROP** | Register Makelaar & Taxateur

Naast directeur en makelaar, vooral werkzaam als Taxateur Bedrijfsmatig Vastgoed. Daarnaast ken ik de regio en de mensen die hier wonen erg goed en sta ik voor aan- of verkoop van een woning altijd voor u klaar.

REMKO BOGAARDS | Register Makelaar & Taxateur

Sinds 1999 sta ik voor de klant klaar om hen te begeleiden met de aan- of verkoop van hun woning. Als taxateur ken ik bijna elke woningtype in de regio. We hebben een groot werkgebied waar wij u van dienst kunnen zijn.

**TIMO KOK** | Vastgoedadviseur

Vooral verantwoordelijk voor onze nieuwbouwprojecten en verhuur van (bedrijfs)panden, maar u kunt mij ook treffen bij een bezichtiging van één van onze beschikbare bestaande woningen.

JENS OORD | Kandidaat Register Makelaar

Als makelaar kom ik graag bij u langs voor een waardebepaling of leid ik u rond in één van onze beschikbare woningen. U kunt mij ook tegenkomen bij een taxatie van uw woning.

**SANNE WEERDEN** | Assistent makelaardij

Voornamelijk zorg ik ervoor dat de makelaars en taxateurs worden voorzien van alle benodigdheden om hun werk zo goed mogelijk uit te voeren. Daarnaast ben ik een van de eerste aanspreekpunten voor telefoon en e-mailverkeer

ILSE HENDRIKSE | Assistent makelaardij

Naast een van de eerste aanspreekpunten voor telefoon en email-verkeer, ondersteun ik de makelaars en taxateurs zodat zij zich kunnen focussen op het leveren van de beste service.



Extra informatie

De volgende clause zal in de koopovereenkomst worden opgenomen:

Niet bewonersclause

Verkoper heeft het registergoed nooit zelf bewoond. In afwijking van het bepaalde in artikel 6 lid 3 van deze overeenkomst en artikel 7:17 lid 1 en lid 2 BW, komt het geheel of ten dele ontbreken van één of meer eigenschappen van het registergoed voor normaal en bijzonder gebruik en het eventueel anderszins nietbeantwoorden van het registergoed aan de overeenkomst, voor rekening en risico van koper.

LET OP: vanwege de niet-bewonersclause geldt een verhoogde onderzoeksplicht voor u als koper.

Aanvullende informatie

Informatie

De door Van Lierop Adviesgroep en verkoper verstrekte informatie moet uitsluitend worden gezien als een uitnodiging tot nader overleg c.q. het uitbrengen van een bieding.

Een bieding uitbrengen

Wanneer u geïnteresseerd bent in de woning, kunt u een bieding uitbrengen via move.nl of direct aan ons kantoor. De makelaar zal deze bieding dan voorleggen aan de verkoper. Let op: pas wanneer de verkoper een tegen voorstel doet, bent u officieel in onderhandeling met elkaar! Voorbehouden (bijvoorbeeld voor het verkrijgen van financiering en/of NHG) dienen expliciet bij de bieding te worden vermeld. Als u een bieding hebt gedaan, krijgt u van ons, na het onherroepelijk worden van de koop, een kopie van het biedlogboek via move.nl

Bouwkundige keuring

Als koper heeft u de mogelijkheid een bouwkundige keuring uit te laten voeren. Bij het maken (en accepteren door de verkoper) van het voorbehoud van de bouwtechnische keuring werken wij uiteraard mee aan deze keuring. Er wordt wel een termijn afgesproken tot wanneer u gebruik kunt maken van dit voorbehoud. Indien u geen bouwtechnische keuring laat uitvoeren vermelden wij dit expliciet in de koopovereenkomst.

Hypotheek

Het is verstandig zo spoedig mogelijk, mede gelet op eventueel op te nemen ontbindende voorwaarden bij uw bieding, uw hypothecaire mogelijkheden door een erkende hypotheekadviseur te laten toetsen. Ter bepaling van uw keuze op het gebied van de vele hypotheekmogelijkheden kunt u een vrijblijvend gesprek aanvragen met een van onze hypotheekadviseurs bij Van Lierop Adviesgroep. Zij zijn onafhankelijk en kunnen bij alle banken terecht voor het uitbrengen van een passende hypotheekofferte.

Koopovereenkomst

Nadat koper en verkoper het mondeling eens zijn geworden over de koopprijs, de transportdatum, eventuele roerende zaken en de ontbindende voorwaarden stellen wij de koopovereenkomst op, op basis van de modelakte van het VBO. Na het controleren van de conceptovereenkomst zullen koper en verkoper uitgenodigd worden om de koopovereenkomst te ondertekenen. Dat kan bij ons op kantoor, maar het is ook mogelijk om digitaal te ondertekenen vanaf een computer, smartphone of tablet. In deze koop-

overeenkomst wordt gebruikelijk een waarborgsom of bankgarantie van 10% van de koopsom opgenomen, welke aan de notaris dient te worden voldaan. Een koopovereenkomst is pas bindend als alle partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend.

* Bij woningen ouder dan 20 jaar wordt standaard de Ouderdomsclausule opgenomen in de koopovereenkomst.

Kosten koper

Voor rekening van de koper komen o.a. de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers en indien nodig een tolk. De notariskeuze wordt daarom ook bepaald door de koper. Wij adviseren een notaris te kiezen binnen een straal van 30 kilometer hemelsbreed rondom het aangekochte object. De reden hiervoor is dat de verkoper en diens makelaar graag aanwezig zijn bij de eigendoms-overdracht en dat direct daaraan voorafgaand met koper en verkoper een eindinspectie met meterstandenopname wordt uitgevoerd in het verkochte object. Indien op verzoek van koper toch een notaris buiten deze omgeving wordt overeengekomen gelden de volgende voorwaarden:

- Voor rekening van de koper zijn de kosten van het opstellen van de benodigde volmachten voor verkoper indien verkoper door de afstand niet aanwezig kan zijn bij de overdracht;
- De verkopend makelaar zal in dat geval de inspectie van de woning en de meterstandenopname verzorgen maar niet bij de overdracht aanwezig zijn;

Energielabel

Het verplichte energielabel geeft een indicatie van de energieprestatie van de woning. Een kopie van het energielabel is te zien in move.nl en hechten wij aan de koopovereenkomst.

Aansprakelijkheid

Howel grote zorgvuldigheid is betracht bij het samenstellen van deze brochure en (online) advertenties, wordt noch door de eigenaar noch door Van Lierop Adviesgroep enige aansprakelijkheid aanvaard voor de juistheid van de vermelde gegevens. Naast de meldplicht van de verkoper, geldt ook een onderzoeksplicht voor de koper. Wij adviseren u dan ook een VBO aankoopmakelaar in te schakelen om u te ondersteunen. Kijk op www.vbo.nl voor een VBO makelaar in de buurt.



Meest gestelde vragen

1. Wanneer ik de vraagprijs bied moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper beslissen of hij het bod wel of niet aanvaardt of een tegenbod doet. Deze kan dan ook boven de oorspronkelijke vraagprijs liggen.

2. Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze op je bod reageert door een tegenbod te doen of door expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken. In onderhandeling zijn wil ook niet zeggen dat de verkoper aan jou moet verkopen.

3. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal een verkoper graag willen weten of er meer belangstelling is. De verkopend makelaar zal tijdens deze bezichtigingen wel melden dat er onderhandelingen gaande zijn. De makelaar mag geen uitspraken doen over de hoogte van uitgebrachte biedingen. Dat zou prijsopdrijving en overbieden in de hand werken.

4. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een bezichtiging heb gedaan of als eerste een bod heb uitgebracht?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopend makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopend makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

5. Mag tijdens bezichtigingen of na het uitbrengen van een bod de verkoopprocedure gewijzigd worden?

Ja, als blijkt dat er meer interesse in de woning is dan vooraf ingeschat, of als er meerdere biedingen binnen korte tijd gedaan worden, kan besloten worden dat de verkoopprocedure wijzigt in een Verkoop bij inschrijving. Daarin krijgt dan iedereen die een bezichtiging heeft gedaan de mogelijkheid om eenmalig een eindbod uit te brengen, vaak voor een bepaalde datum.

6. Als ik bij een verkoop bij inschrijving het meeste geboden heb, moet de verkoper dan aan mij verkopen?

Nee, een bieding bestaat uit meerdere onderdelen. De voorbehouden die op een bieding rusten kunnen soms zwaarder tellen dan het bedrag. Een verkoper behoudt zich altijd het recht voor om zelf het winnende bod uit te kiezen en wel of niet te accepteren. Als bieder krijg je naderhand altijd inzicht in het biedlogboek via move.nl.

7. Waarborgsom of bankgarantie?

Het is gebruikelijk dat een koper uiterlijk 7 weken na de mondelinge overeenkomst een waarborgsom stort op de rekening van de notaris. Deze waarborgsom bedraagt 10% van de overeengekomen koopsom. In de praktijk wordt deze waarborgsom vaak vervangen door het stellen van een bankgarantie door de financiële instelling welke de hypotheek verzorgt. Vraag uw hypotheekadviseur goed naar de mogelijkheden en eventuele kosten.

8. Wat houden de 3 dagen bedenktijd precies in?

De wettelijke bedenktijd is vastgesteld op 3 dagen. In deze periode kan koper de koop zonder opgaaf van redenen ontbinden. De bedenktijd gaat in zodra een kopie van de koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. Dat geldt ook als dit digitaal is gestuurd. De bedenktijd kan soms langer duren dan 3 dagen als deze zou eindigen op een zaterdag, zondag of erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De VBO-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

9. Valt makelaarscourtage ook onder 'kosten koper'?

Nee, de courtage voor de verkoopmakelaar wordt door de verkoper betaald. Onder Kosten Koper vallen:

- de overdrachtbelasting (0%, 2% of 10,4% van de koopsom)
- Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in het Kadaster.

Hiernaast kunnen er ook notariskosten zijn voor het leveren en inschrijven van de hypotheekakte of, indien nodig, voor een tolk. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage van de aankoopmakelaar wel voor rekening van de koper.

10. Mag de verkopend makelaar de woning ook taxeren voor een hypotheekaanvraag?

Nee, dat zou belangenverstrengeling zijn. Uw aankoopmakelaar mag de woning daarom ook niet taxeren. Voor een onafhankelijk taxateur in de regio kunt u het beste kijken op www.vbo.nl.



Aantekeningen

[illegible]

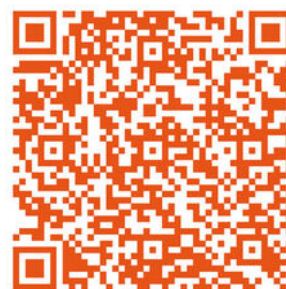


Gratis waardebepaling

U wilt uw woning verkopen of u bent benieuwd wat uw woning waard is in de huidige markt? Wij bieden u **gratis en vrijblijvend** een waardebepaling van uw woning aan.

Op basis van de woningopname en marktinformatie zal de makelaar de verwachte verkoopopbrengst van de woning inschatten. Let op, een waardebepaling is geen taxatierapport, maar geeft u alleen een indicatie van de verwachte verkoopopbrengst. Tevens zal de makelaar ook onze verschillende verkoopstrategieën met u bespreken en een passende offerte doen.

Voor het maken van een vrijblijvende afspraak; scan de QR code hiernaast.



VAN LIEROP
ADVIESGROEP
MAKELAARDIJ

Volg ons



T 0223-521234

E makelaardij@vanlieropadviesgroep.nl

W www.vanlieropadviesgroep.nl